

Oslo, 24. januar 2012

STATOIL FUEL & RETAIL VELGER APTO

APTO AS har inngått avtale med Statoil Fuel & Retail om levering av tjenester i forbindelse med utvikling av ny forretningsmodell for kort og betalingsløsninger. For Apto har avtalen en betydelig verdi med opsjon på ytterligere utvidelse og forlengelse.



“Vi er svært godt fornøyde med å bli valgt som leverandør til denne betydelige kontrakten og avtalen bekrefter vår ledende stilling som leverandør av konsulenttjenester for store organisasjoner. Statoil Fuel & Retail blir nå vår nest største kunde samtidig som vi allerede har fylt opp ordrebøkene frem til høsten 2012”, sier administrerende direktør Rune Bjerken i APTO AS. Selskapet har nå også ansatt en rekke nye medarbeidere for å betjene den sterke veksten som selskapet nå opplever..

“Med den store omstillingen Statoil Fuel & Retail har innen kortområdet har Statoil Fuel & Retail valgt Apto, i tillegg til flere andre selskaper, som leverandør av konsulenter. Apto har opparbeidet seg godt kjennskap til selskapets foretning og kort systemer, gjennom et langsiktig godt samarbeid. Dyktige konsulenter bidrar med kunnskap og god gjennomføringsevne i oppgaver og prosjekter, slik at Statoil Fuel & Retail kan levere på sine mål”, sier Christoffer Sundby, Head of Cards and Payment Solutions at Statoil Fuel & Retail.

Om Statoil Fuel & Retail

Statoil Fuel & Retail ASA er en ledende skandinavisk drivstoff- og servicestasjonskjede med over 100 års driftserfaring i regionen. Selskapet har et stort nettverk av stasjoner i Skandinavia, Polen, Baltikum og Russland. Til sammen har selskapet cirka 2.300 stasjoner inkludert fullservicestasjoner (drivstoff og storkiosk) og manuelle stasjoner med kun drivstoff.